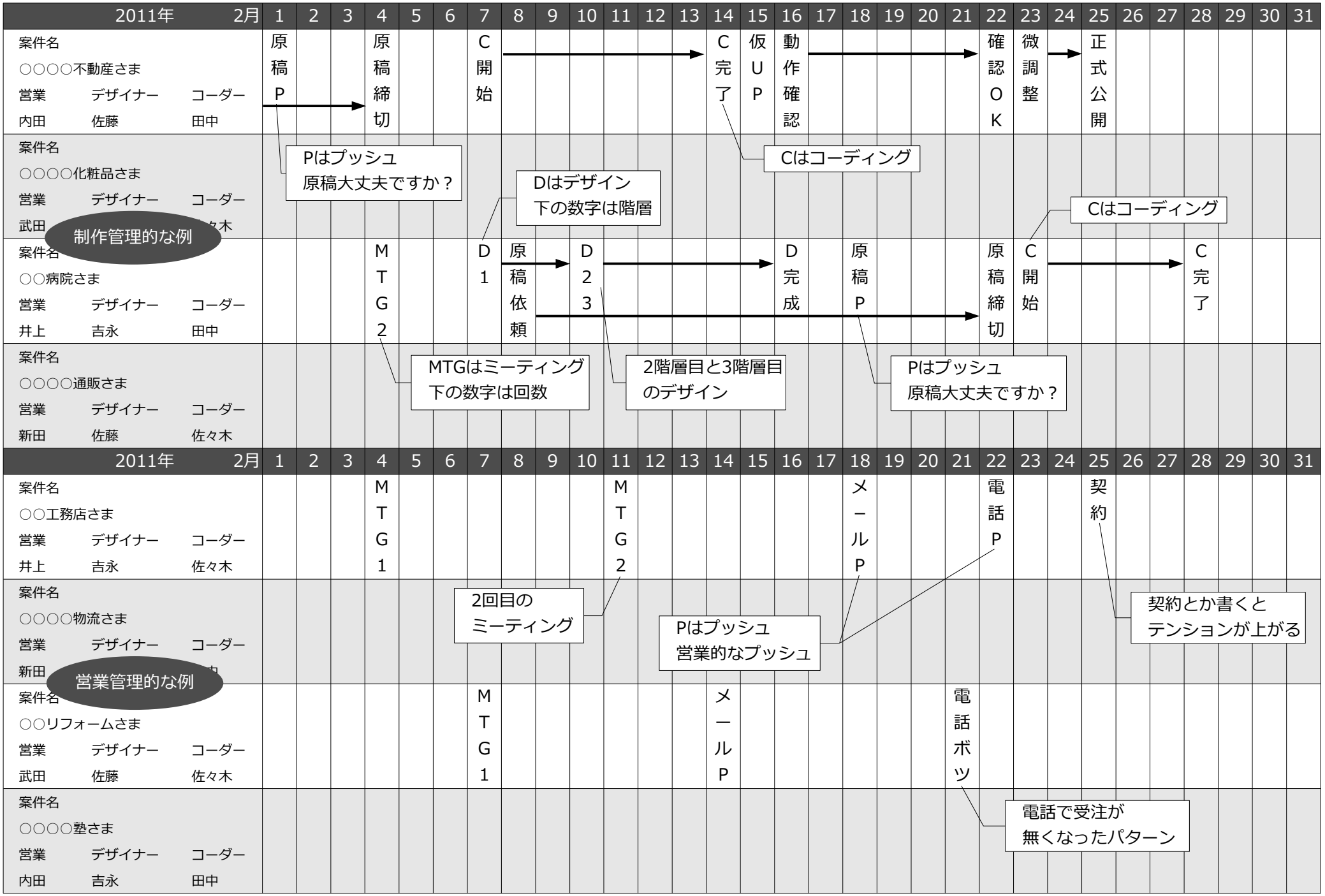
2011年 2月
1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31
案件名
○○○○不動産さま
営業 デザイナー コーダー
内田 佐藤 田中
原稿P
原稿締切
C開始
C完了
仮UP
動作確認
確認OK
微調整
正式公開
Pはプッシュ
原稿大丈夫ですか？
Cはコーディング
案件名
○○○○化粧品さま
営業 デザイナー コーダー
武田
制作管理的な例
Dはデザイン
下の数字は階層
Cはコーディング
案件名
○○病院さま
営業 デザイナー コーダー
井上 吉永 田中
MTG2
D1
原稿依頼
D23
D完成
原稿P
原稿締切
C開始
C完了
案件名
○○○○通販さま
営業 デザイナー コーダー
新田 佐藤 佐々木
MTGはミーティング
下の数字は回数
2階層目と3階層目
のデザイン
Pはプッシュ
原稿大丈夫ですか？
2011年 2月
1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31
案件名
○○工務店さま
営業 デザイナー コーダー
井上 吉永 佐々木
MTG1
MTG2
メールP
電話P
契約
案件名
○○○○物流さま
営業 デザイナー コーダー
新田
営業管理的な例
2回目の
ミーティング
Pはプッシュ
営業的なプッシュ
契約とか書くと
テンションが上がる
案件名
○○リフォームさま
営業 デザイナー コーダー
武田 佐藤 佐々木
MTG1
メールP
電話ボツ
案件名
○○○○塾さま
営業 デザイナー コーダー
内田 吉永 田中
電話で受注が
無くなったパターン